

*“Il nostro futuro
energetico inizia
adesso”*

COMPANY PROFILE

2014



Consulenza globale
nel mercato energetico rinnovabile
e promozione di efficienza energetica



Management

Fondatori

Manager

Ruolo

Background

Giorgio Amadessi



*Amministratore
Unico*

- **Giorgio Amadessi** ha maturato la sua lunga esperienza sin dal 1983 (anno di nascita della **Nuova Thermosolar**) confermandosi A.D. di Nuova Thermosolar Srl (MO) fino Febbraio 2007.
- Da Febbraio 2007 a Gennaio 2009 Direttore Commerciale di **Nuova Thermosolar Srl** e **Helios Technology Spa** (PD).
- Da Gennaio 2009 a Marzo 2011 Direttore Commerciale di **Nuova Thermosolar Srl** e **Kerself Spa** (RE) prima azienda italiana nel settore delle energie rinnovabili quotata in borsa.
- Da Marzo 2011 ad oggi Amministratore Unico della **AMAECO Srl** società di consulenza energetica.

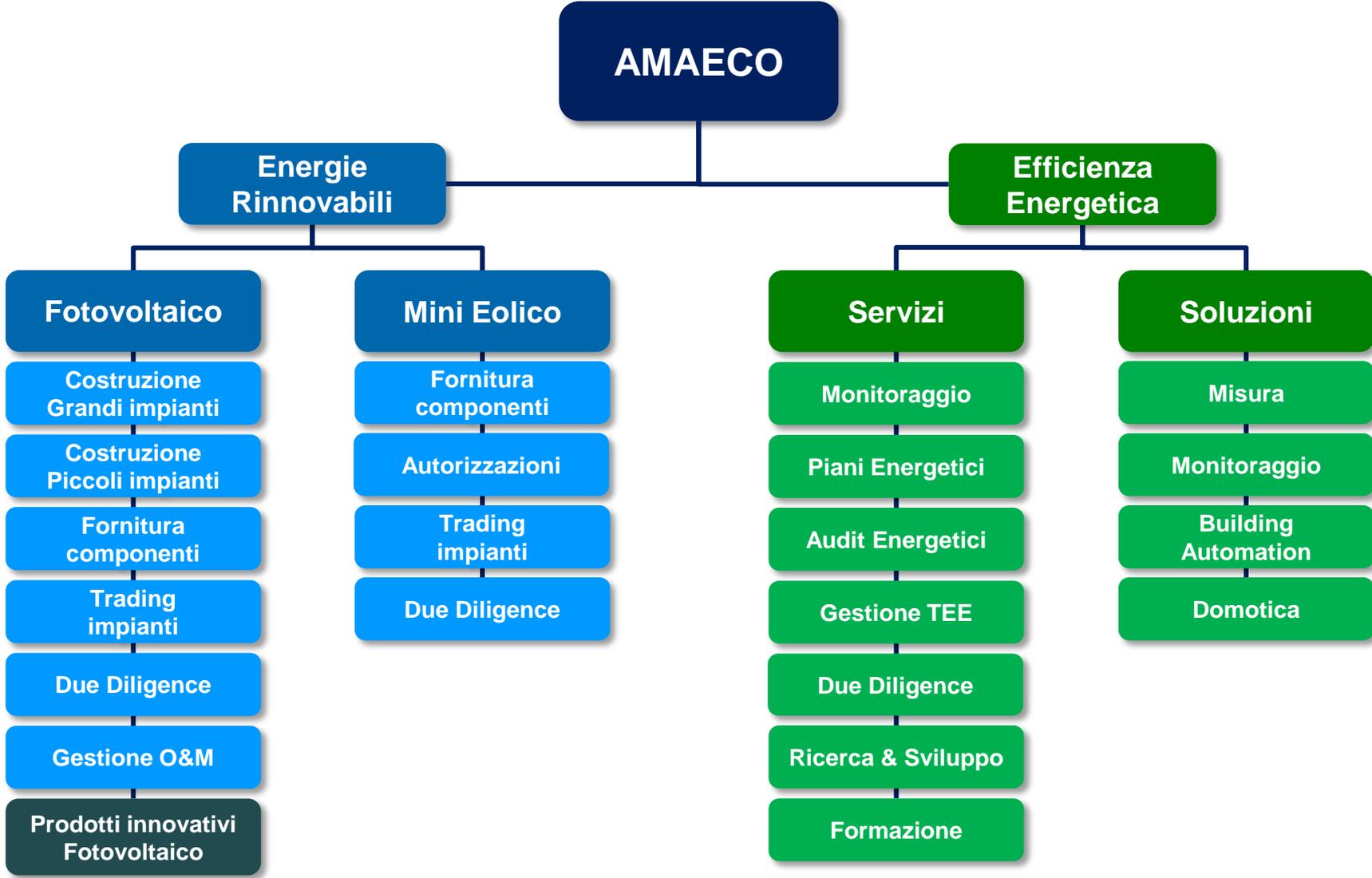
Lorenzo Tesauri



*Direzione
Tecnica*

- **Lorenzo Tesauri** ha iniziato la sua attività nel 1980 nel settore IT come amministratore in diverse aziende Italiane. Dal 1996 ha sviluppato esperienze nel settore della **Building Automation** in collaborazione con **Siemens spa**.
- Nel 1999 fonda **HAS srl** (RE) azienda specializzata nel settore della Domotica e Building Automation e ne rimane Amministratore Delegato fino al 2005.
- Nel 2005 fonda **S&I srl** (MO) una società di consulenza attiva anche nel settore delle energie rinnovabili, collaborando con **Schneider spa**.
- Dal 2012 ha sviluppato con **AMAECO srl** il progetto **BHT**.

Aree di Business

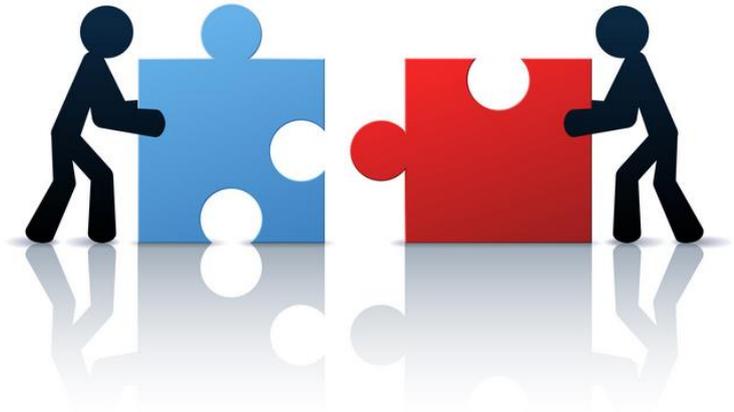


Aree di Business – Energie Rinnovabili

Mission : L'esperienza al servizio del mercato

AMAECO si pone come riferimento in un mercato nel quale l'esperienza acquisita in oltre 30 anni viene messa a disposizione dei tutti gli investitori che hanno realizzato impianti da fonti rinnovabili.

Gli approvvigionamenti per una corretta manutenzione, gli aggiornamenti degli impianti, l'adeguamento alle normative sono solo alcuni delle aree di Business che AMAECO continua a mantenere attive al fine di fornire servizi nel mercato delle Energie Rinnovabili.



“L'esperienza è un bene prezioso che non può essere persa ma deve rientrare all'interno di un ciclo virtuoso che permetta di mantenere e fare crescere gli obiettivi che il paese si è dato.”

Aree di Business – Energie Rinnovabili

Opportunità



- AMAECO è consulente globale in materia di sviluppo del mercato energetico rinnovabile, in ragione della propria trentennale esperienza e profonda conoscenza del mercato e di investitori istituzionali, attua ricerche su tutto il territorio nazionale in nome e per conto di investitori istituzionali, organizzazioni o fondi, interessati a investimenti connessi all'acquisto di impianti fotovoltaici già realizzati, allacciati ed incentivati.
- Amaeco ha investitori di livello, che richiedono pertanto un servizio di alta qualità che prevede come minimo:
 - Garanzia di reale diritto/opzione di acquisto siglata con i venditori. Si escludono a priori ripensamenti durante la Due Diligence
 - Data Room completa ed esaustiva

Aree di Business – Energie Rinnovabili

Value Chain

PRIMA FASE

- Condivisioni dati economici forniti dal venditore - 3 gg.
- Definizione di un prezzo condiviso tra le parti, firma di una LOI tra Amaeco e Venditore - 3 gg

SECONDA FASE

- Studio interno della documentazione fornita per verificare la sussistenza della Data Room - 7 gg.
- Sopralluogo tecnico per verificare l'impianto e le caratteristiche macro, nonché per fotografie precise - 3 gg

TERZAFASE

- Presentazione del progetto all'investitore con set documentale realizzato da Amaeco.
- Deposito di Escrow per DueDiligence di 30 gg.
- Closing o rigetto.

Aree di Business – Efficienza Energetica

Mission : Essere attori innovativi

Negli ultimi 10 anni l'incidenza del costo energetico sulle attività produttive ha registrato un costante aumento, a seguito del trend che hanno avuto i vettori energetici principali (elettricità e gas).

Il nostro Paese inoltre sconta un ritardo strutturale ed un costo dell'energia che risulta decisamente più elevato rispetto agli altri paesi EU (senza considerare USA, Cina o India che hanno costi ancora più bassi) a causa del fatto che **il nostro approvvigionamento è basato all'84% su forniture estere** e che **l'imposizione fiscale è molto elevata**.

Le imprese industriali italiane infatti, oltre alle difficoltà di mercato, scontano un costo dell'energia che rispetto alla media europea è **più alto di oltre il 25%**.

In un contesto congiunturale particolarmente sfavorevole poi, le nostre aziende vedono ridursi quote di mercato e margini ma non hanno ormai più risorse per recuperare competitività, se non **aggreddendo in modo sistematico il costo energetico**.



Aree di Business – Efficienza Energetica

Opportunità



- **AMAECO** è consulente globale e promotore di programmi strutturati per l'efficienza energetica che attua con un piano di sviluppo attraverso lo studio tecnico/economico/finanziario per soluzioni personalizzate.
- Attraverso l'individuazione delle migliori soluzioni tecnologiche e dei migliori servizi finanziari ad oggi presenti su tutto il territorio nazionale, **Amaeco** si propone alle aziende per intraprendere insieme un percorso mirato alla riduzione, ottimizzazione e miglioramento dei consumi energetici
- Amaeco opera tramite il brand "**BHT**" come operatore commerciale in grado di interconnettere il cliente finale con la rete dei «Partner EcoXpert» creata dalla **Schneider Electric spa** e le migliori «Esco» (*Energy Service Company*) presenti sul territorio nazionale.



Aree di Business – Efficienza Energetica

Value Chain



Aree di Business – Efficienza Energetica

Strategia

La nostra strategia parte dal presupposto che sempre più le aziende avranno bisogno di migliorare il loro livello di efficienza energetica attraverso processi come:

- La misura dei consumi dei vettori energetici
- Il monitoraggio
- La gestione di un piano energetico
- La formazione del personale
- La certificazione ambientale
- La gestione dei processi industriali

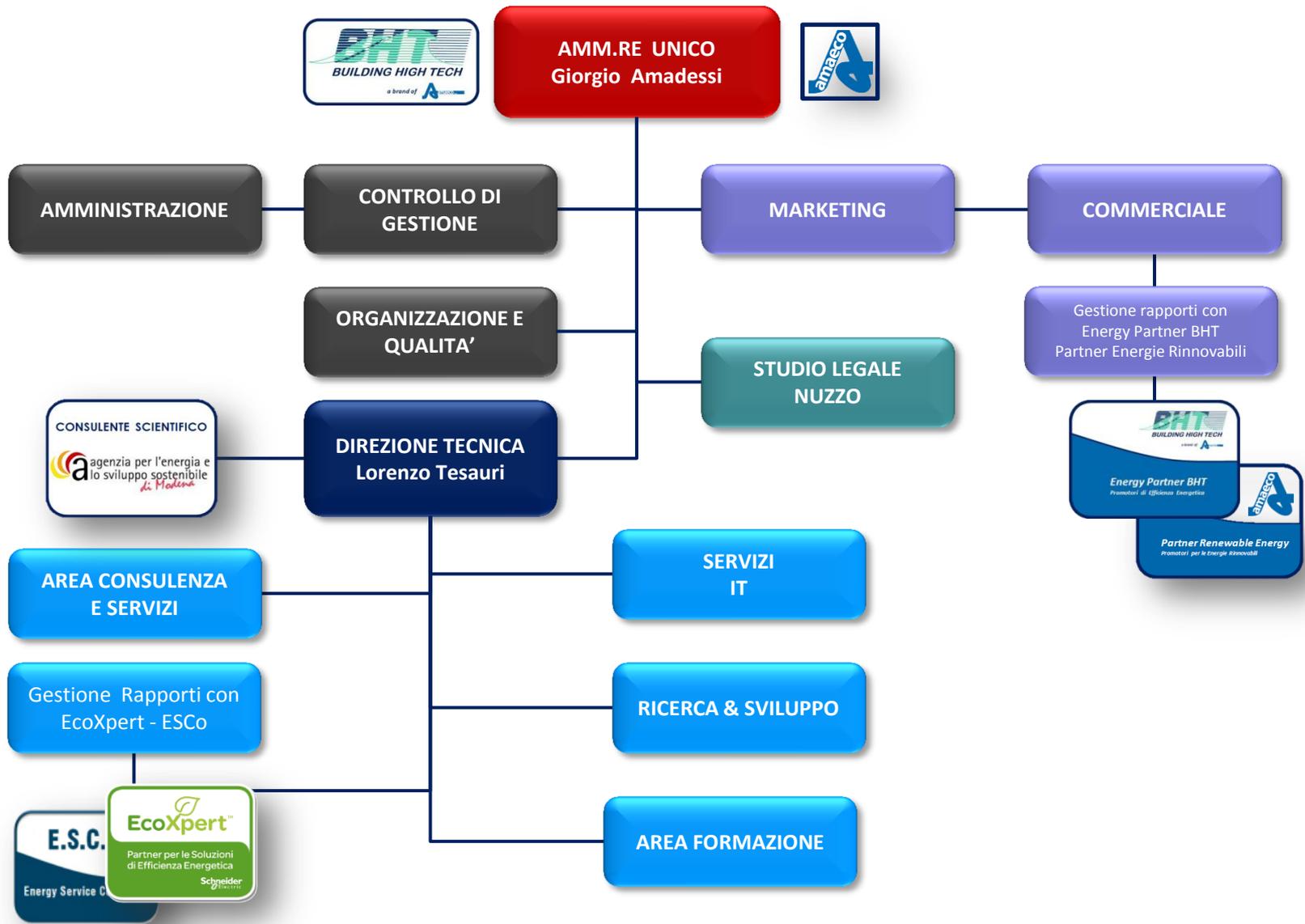
Per questo abbiamo investito nello sviluppo di servizi e soluzioni per offrire al mercato una risposta attraverso:

- Una rete commerciale con competenze specifiche
- Partnership con i principali produttori di tecnologie
- Lo sviluppo di competenze nei servizi di monitoraggio e nella gestione dei Piani Energetici
- Lo sviluppo di percorsi formativi specifici
- Azioni di System Integrator per il miglioramento dell'efficienza energetica

Per arrivare ad essere :

ATTORI INNOVATIVI NEL SETTORE ENERGETICO

Organigramma





Via Trento Trieste 28 - Formigine (MO)

Tel: +39 059 5961360

Fax: +39 059 5961779

e-mail: info@amaeco.it

www.amaeco.it